



**FRESENIUS
KABI**

caring for life

Fresenius Kabi on infusioonravi ja kliiniliste toitelahuste turuliider Euroopas ja paljudes Aasia ja Ameerika riikides. Peamine tegevus on suunatud kriitiliselt või krooniliselt haigete patsientide ravile või hooldusele haiglas ning väljaspool. Rohkem infot leiad www.fresenius-kabi.com.

Otsime Eesti turu

VÕTMEKLIENDIJUHTI

Key Account Manager

Sinu töö peamiseks sisuks on haiglatoodete müügi edendamine, töö avamusliidrite ja arstidega (peamiselt intensiivravi arstid, anestezioloogid, kirurgid, gastroenteroloogid, onkoloogid, samuti haiglaapteekide juhid), töö sisaldab individuaalseid ja grupikohtumisi, konsultatsioone, osalemist kohalikel ja rahvusvahelistel konverentsidel. Sa tegutsed iseseisvalt, lähtudes eelarvest, analüüsid kohalikku turgu, viid läbi turundustegevusi ja kujundad pikaajalist strateegiat. Töö juurde kuuluvad sagedased ametireisid.

Oled sobiv kandidaat, kui

- Sul on vähemalt 3-aastane edukas müügitöö kogemus Eesti raviturul
- Sul on kõrgharidus, soovitatavalt meditsiini-, loodusteaduste või/ja ärialane
- lisaks eesti keelele valdad väga head inglise keelt
- Sul on võimalus ja soov töötada kodukontoris
- oled tulemusele keskendunud, hea kontaktilooja ja läbirääkija, suudad tegelda paralleelselt mitmete projektidega
- oled kiire analüütilise mõtlemise ja positiivse ellusuhtumisega
- kasuks tuleb projektijuhtimise kogemus

Fresenius Kabi pakub arendavat ja pingelist tööd rahvusvahelises innovaatilises keskkonnas, täiendkoolitusi ning konkurentsivõimelist kompensatsioonipaketti, mis sisaldab kõiki töövahendeid, ametiautot ja elukindlustust.



www.arikoreserv.ee

Konkurssi korraldab personaliotsingufirma Ariko Reserv .

Palun saada ingliskeelne CVja motivatsioonikiri aadressil reet@arikoreserv.ee kuni 24. jaanuarini.

Lisainfo tel. 6115050, konsultant Reet Kaarelson.

Avaldusi käsitleme konfidentsiaalselt.